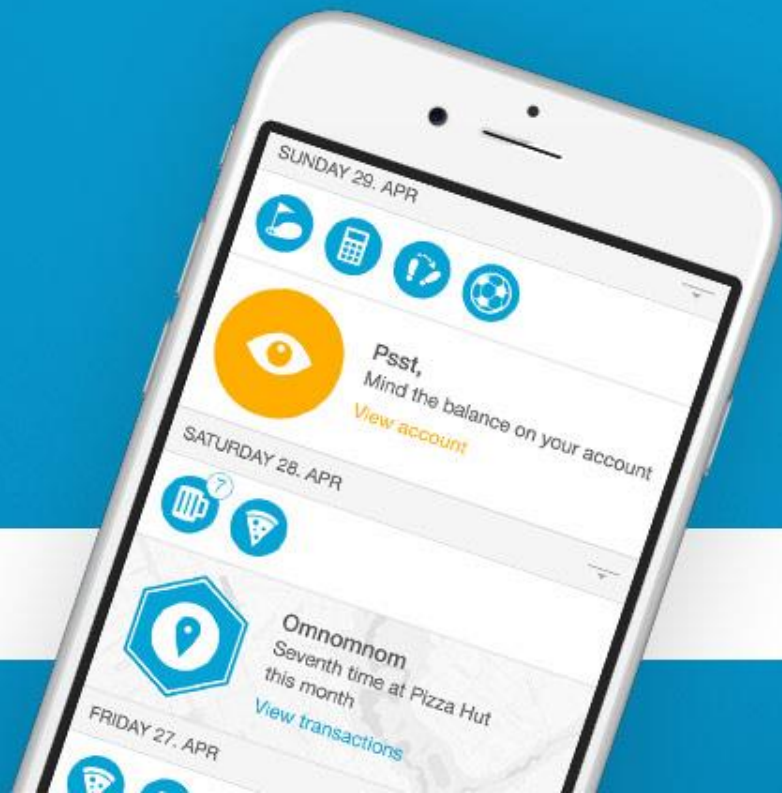


# Úr handavinnu í handverk

Gagnavinnsla í Meniga





# Meniga Lausnin

Heimilisfjármál á netinu

- Flokkun innkomu og útgjalda
- Áætlannagerð og skýrslur
- Sparnaðarmarkmið
- Samanburður við aðra
- Kjördæmi





# Meniga Gögnin

## Meniga Hagkerfið

- Ópersónugreinanleg gögn með öllu
- Verslun notenda á samanteknu formi auk lýðfræðiupplýsinga
- Gögnin auðguð með því að tengja veltu einstaklinga við verslanir
- Verslanir skráðar á skilgreinda markaði





# Markaðsvakt Meniga

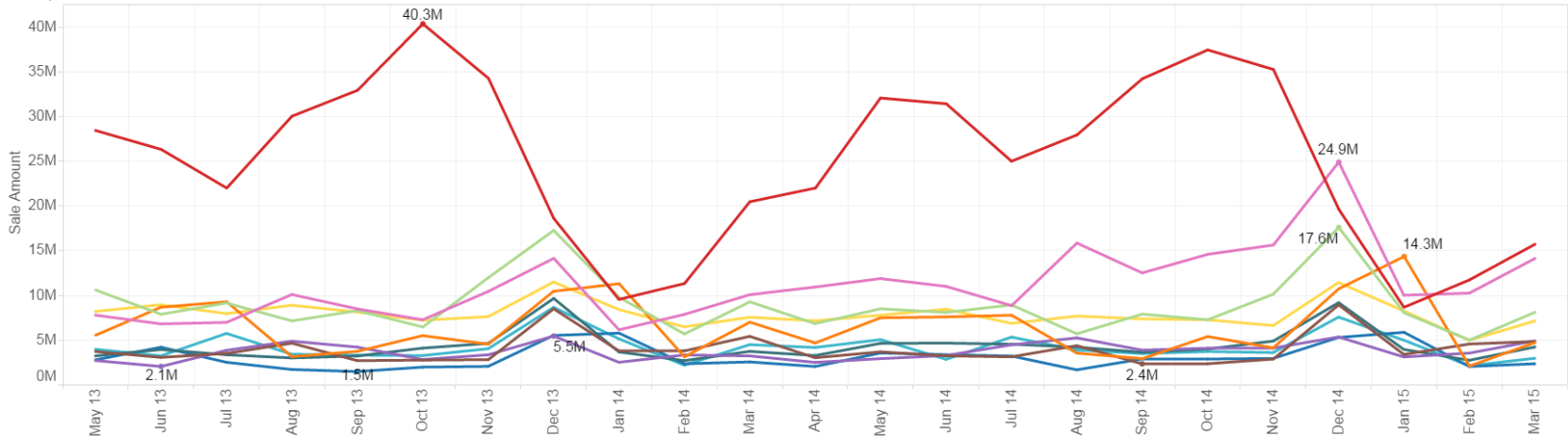
## Samanteknar greiningar á neysluhegðun Íslendinga

★ Clothing and Accessories - Market Overview  
Back Workbook

Help ★ Renata Blöndal ▼

Share Remember my changes Edit Monthly Sales | 24 months Monthly Report | 24 months Sales | 3 Months Market Share | 3 months Customer Volume | 3 months Average Sale | 3 months Customer Age Groups | 3 months Service Segments | 24 months Sales Full Year Download

Sales | 24 months



MENIGA

Help Mail Sample

Show top N merch... 10

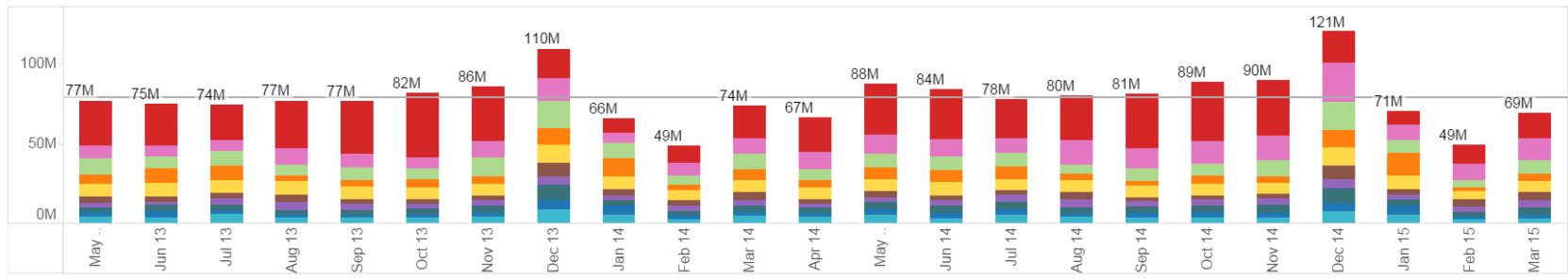
Merchant (All)

Service Segment (All)

Price Segment Unknown Price Segment

- Merchant
- H&M
- Lindex á Íslandi
- Debenhams
- Herragarðurinn
- Zara
- Galleri Sautjón
- Vero Moda
- Dressmann á Íslandi
- Hugo Boss
- NEXT

Total Market Sales



# Kjördæmi Meniga

Endurgreiðslutilboð sniðin að neyslumynstri

- Notendur Meniga sem standast próf um heilleika gagna geta fengið tilboð
- Samþykkir → Verslar → Færð endurgreitt
- Notendur geta skráð sig úr þjónustunni

Vodafone IS 15:41 64%

## Kjördæmi

**9.646 kr.**  
Næsta útgreiðsla

**21.885 kr.**  
Sparað til þessa

NÝTT

**600 kr.**  
Áætlað

**Happ**  
Býður þér 30% endurgreiðslu af öllum viðskiptum til 25. mars

**Virkja** [Sjá nánar](#)

VIRKT

**300 kr.**  
Áætlað

**NAM**  
Býður þér 15% endurgreiðslu af öllum viðskiptum  
**7 dagar til stefnu**  
[Sjá nánar](#)

Reikningar Áætlun Tímalína **Kjördæmi** Meira



# Kjördæmi Meniga

Endurgreiðslutilboð sniðin að neyslumynstri



- Tilgang tilboða hægt að skipta í tvennt

## Nýjir viðskiptavinir (Onboarding)

- Byggir á neyslu hjá svipuðum fyrirtækjum eða neyslu annarra með svipaða kauphegðun
- Recommendation vandamál

## Vildarkerfi (Loyalty)

- Einfalt við fyrstu sýn
- Miklir möguleikar á gáfaðara kerfi



# Val á markhópum

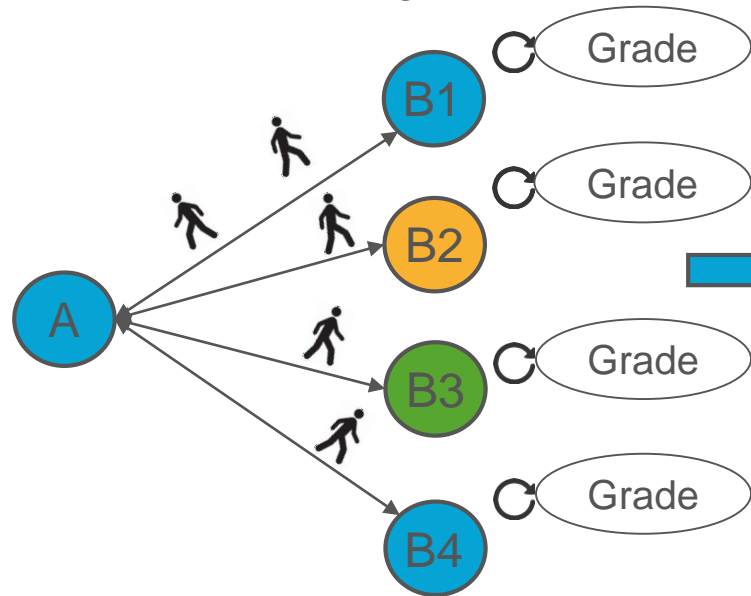
Litla Ísland - 1. tilraun

- Góð þekking innanhúss á markaði og samfélagi
- Viðráðanleg stærð: 45000 notendur, 30000 verslanir og þjónustufyrirtæki
- Höfum kóða (MCC) og handaunna tengingu milli fyrirtæki innan markaða til að slice-a og dice-a
- Möguleiki á að liggja yfir og leiðrétt



# Líkindaskor milli fyrirtækja

Each transaction made by A's customers in other stores counts in the store grade



Transactions for a single user (possible target)

	B1
	B2
	B3
	B4
	B5
	B6
	B7

Grades

	7
	4
	1
	6
	0
	2
	0

User Shopping Rank for store A







# Sjálfvirkt val á markhópum

Skyndibiti er ekki bara skyndibiti og matvara er ekki bara matvara

- Þurfum að finna hvað ruggar bát hvers kúnna úr færslusögunni
- Fólk kýs með veskinu og gefur fyrirtækjum einkunn... eða öfugt
- Fólk sem hjarðdýr
- Öðruvísi en mörg recommendation vandamál þar sem það sem er verið að gefa einkunn er langt því frá einsleitt (Bónus vs. Melabúðin)



# Merchant-User Recommendation

## Item Recommendation

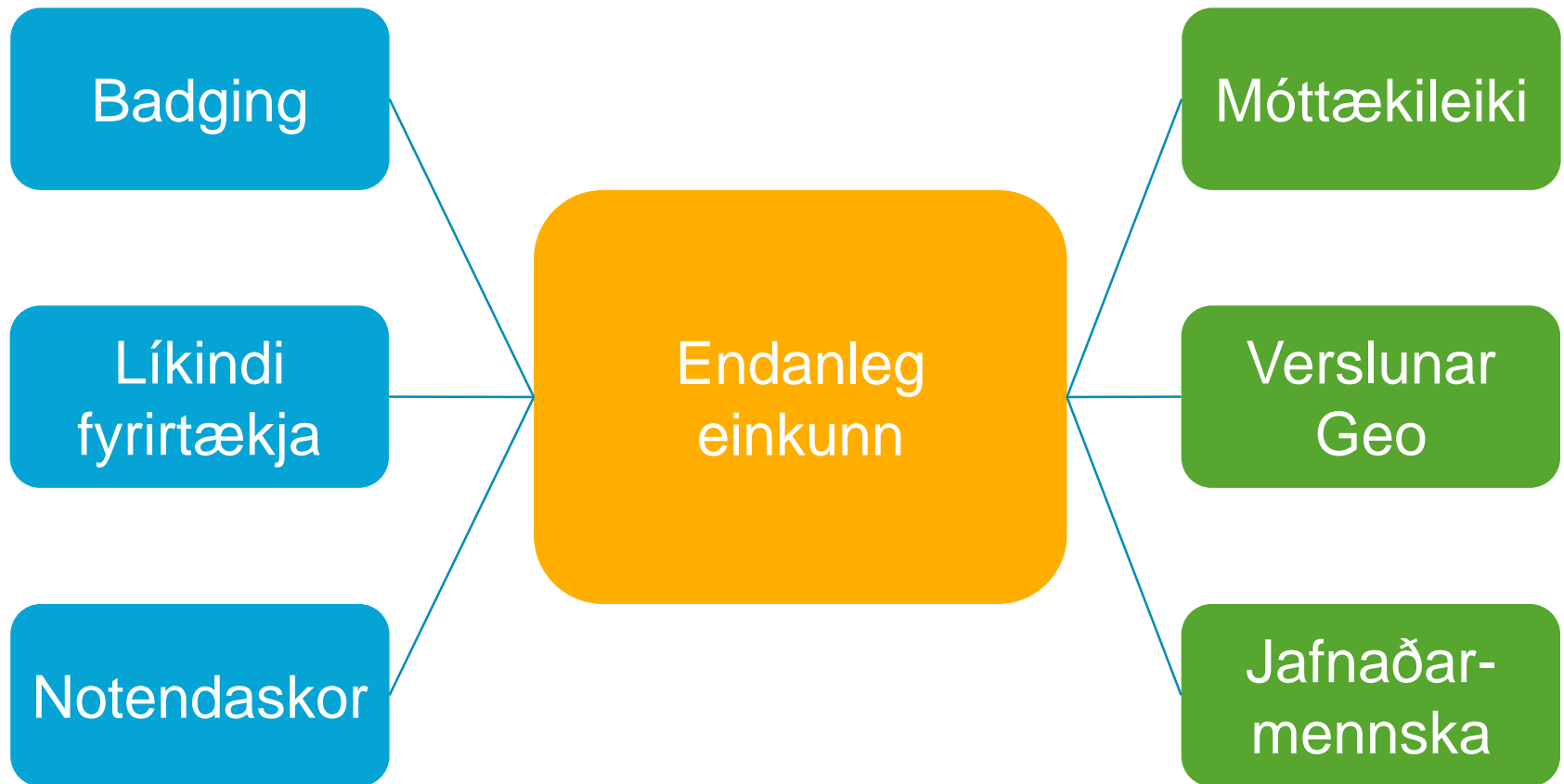
$$\begin{bmatrix} Merchant_1, User_1, Score_{11} \\ Merchant_2, User_1, Score_{21} \\ Merchant_2, User_2, Score_{22} \\ \vdots, \quad \quad \quad \vdots, \quad \quad \quad \vdots \end{bmatrix}$$

- Líkindi(fylgni) milli fyrirtækja reiknuð
- Topp N líkustu fyrirtæki ráða skori fyrir notendur sem ekki hafa verslað hjá fyrirtæki  $i$



# Merchant Recommendation

Blandað módel





# Aðeins af skalanleika

# Spark

# H<sub>2</sub>O.ai

## nutch

## APACHE HBASE

## Thrift

## Lucene

## mahout

## HIVE

## Bigtop

< Hadoop Core >

## hadoop HDFS

## hadoop MapReduce

## OOZIE™

## Apache Solr

## Pig

## hadoop Common

## chukwa

## FLUME

## HAMA

## ZooKeeper

## Cassandra

## AVRO

## MAHOUT

## scribe

## oozoo

< Hadoop Ecosystem >



[tryggvi@meniga.is](mailto:tryggvi@meniga.is)