

Vandrataður vegur í 20 ár

Ráðstefna á Hótel Nordica 2. október 2007

Friðrik Skúlason

Hvað má læra af 20 ára sögu?

- Hugbúnaðarútflutningur í tæp 20 ár.
- Sala í gegnum Internetið frá 1989.
- Mistök og réttar ákvarðanir.
- Aðstæður hafa breyst.
- Get ég mælt með því að aðrir geri það sem ég gerði?
- Er yfirhöfuð eitthvað vit í því að reka fyrirtæki á Íslandi sem byggir á útflutningi hugbúnaðar?

Í upphafi var hugmynd

- Byrja sem hugmynd einstaklings, eða lítils hóps.
- Það tekur tíma að þróa hugmynd þannig að hún verði einhvers virði.
- “Bílskúrafyrirtækjastigið”.
- Fjandsamlegt skattakerfi.
- Stuðningur (Impra o.fl.)

Starfsmenn

- Skortur á menntuðu fólki. Er menntakerfið ekki að standa sig?
 - Samkeppni við fjármálafyrirtæki.
 - Erlendir starfsmenn.
 - 2. flokks fólk utan EES.
 - Stéttarfélög.
 - Útlendingastofnun.
-
- Lausnin: Vinnustöðvar, dótturfyrirtæki og starfsmenn erlendis – en hvar verður virðisaukinn þá til?

Það kostar pening...

- Sprotafyrirtæki.
- Fjárfestar sem koma inn í upphafi.
- Þegar fyrirtækin fara að skila hagnaði...
- Erlendir fjárfestar - \$5.000.000 markið.
- “The relocation issue”.

Það er dýrt að vera á Íslandi

- Launakostnaður.
- Gengissveiflur.
- Arfavitlaus stefna Seðlabankans.
- Hátt gengi krónunnar er að murka líftórana úr fyrirtækjum sem hafa tekjur í erlendum gjaldmiðlum en útgjöld í krónum.
- Þessi fyrirtæki geta ekki gert eins og fiskvinnslan – dregið saman seglin um tíma – ef þekkingin glatast er spilið búið.

Gagnaflutningar

- Kostnaður við að dreifa vöru eða þjónustu frá Íslandi.
- Hlutverk hins opinbera?
- Öruggt samband?
- Ætti að batna með tilkomu fleiri sæstrengja, en mun verðið lækka?

Stuðningur hins opinbera?

- Hefur íslenska ríkið áhuga á því að hér séu byggð upp útflutningsfyrirtæki í þekkingargeiranum?
- Hugmyndir og kosningaloforð – engar aðgerðir.
- Af hverju ættu fyrirtæki með háan R&D kostnað að vilja starfa hér?
- Kanada, Írland og önnur lönd reyna að fá svona fyrirtæki til sín.
- Á Íslandi er reynt að hrekja þau úr landi.